

Résumé

Executive Summary

Bernd Jacobs ist ein Experte im Bank- und Finanzwesen mit einer 39-jährigen Karriere, davon 20 Jahre auf C-Level Ebene. Als Vorstandsvorsitzender und Vorstandsmitglied bei Kreditinstituten sowie als Geschäftsführer eines FinTech bringt er als Impulsgeber umfassende Erfahrung in Strategieentwicklung, Start-Ups, Vertrieb, Kreditgeschäft, Eigengeschäft / Depot-A (Treasury) u. Restrukturierung mit. Jacobs verfügt über die Qualifikation und Geschäftsleitereignung gem. § 25c KWG bis ca. 7 Mrd. € Bilanzsumme sowie gem. § 20 WpIG. Ihn zeichnet eine tiefgehende Expertise in der aktiven unternehmerischen Gestaltung von strategischen und operativen Unternehmens-, Vertriebsentwicklungs- und fusionsbedingten Integrationsprozessen aus. Seine TOP 5 Talentschwerpunkte lt. GALLUP Clifton Strengths sind Leistungs-orientierung, Wissbegier, Kommunikationsfähigkeit, Zukunfts-orientierung und Kontaktfreudigkeit. Sein Herz schlägt täglich für Menschen, Finanzen, Sachwerte und Vertrieb mit unternehmerischem Mindset sowie Hands-on-Mentalität.

Professional Experience

- 09/2025 **Sales Director Institutionell**
Steinekonto GmbH, Gießen, 10 Mitarbeiter
- StartUp mit der innovativen Verbriefung von Immobilien-Assets mit dem Steinezertifikat
 - Vertriebsstrukturierung-/optimierung/-intensivierung
- 05/2023 – 10/2024 **Vorstandsvorsitzender / CEO**
Kreissparkasse Gelnhausen, Gelnhausen, 220 Mitarbeiter
- Firmenkunden/Private Banking, Privatkunden, Medialer Vertrieb (inkl. KSC), Immobilien, Baufinanzierung, Vertriebs-/Produktmanagement, Marketing, Stab und Personal
 - Eigengeschäft/Treasury (Handelsvorstand gem. MaRisk)
- Key Achievements:**
- Konzeption u. Umsetzung SPRINT 2024 mit Impact >+3 Mio.€ p.a. auf BE v. Bew.
 - Umsetzung Private Banking 2.0, Übertarifl. Vertriebsanreiz (ÜVA), RORAC-Optimierung etc.
- 08/2021 – 04/2023 **Geschäftsführer / CEO**
LAIC Vermögensverwaltung GmbH, Hamburg, 20 Mitarbeiter
- FinTech StartUp, Aufbau Sales, Koop-Partnervertrieb, Produktentwicklung, Marketing
 - Legal, Compliance, Revision, Social Media, Konzeption+Gründung Vertriebsgesellschaften
- 07/2015 – 06/2021 **Vorstandsvorsitzender / CEO**
Sparkasse Kinzigtal, Haslach, 250 Mitarbeiter
- Sales, FK, PB, Retail, KSC/DBC, Vertriebsmgmt., Stab, Personal, Kommunikation, Marketing
 - Eigengeschäft/Treasury (Handelsvorstand gem. MaRisk)
 - Neuausrichtung Vertrieb, Fusionssondierungen, Zweierfusion Sparkasse Kinzigtal 12.2020
- 04/2004 – 04/2015 **Vorstandsmitglied / C-Level**
Raiffeisenbank Main-Spessart eG, Lohr am Main
- Markt/Vertrieb, Vertriebsmgmt., Eigengeschäft/Treasury (Handelsvorstand gem. MaRisk)
 - Sanierung, Neuausrichtung Vertrieb, Dreierfusion Raiffeisenbank Main-Spessart 08.2010
- 09/1986 – 12/2003 **Bereichsleiter/Prokurist** (Volksbank Dresden-Bautzen eG), **Gruppenleiter/Prokurist** (DZ BANK), **Filialleiter** (Santander Consumer Bank), Kundenbetreuer u. Ausbildung (Targo Bank)

Education

- 01/2005 – 11/2007 **Bachelor of Business Administration (BBA), Note 1,7**
School of Management and Innovation, Steinbeis-Hochschule Berlin
- 10/1999 – 08/2000 **Diplom Bankbetriebswirt (ADG), Note 85 Punkte (gut)**
Akademie Deutscher Genossenschaftsbanken (ADG), Montabaur

Additional Skills and Qualification

- Sprachen Deutsch, native | English, limited working | Bulgarisch, beginner
- Computer skills Microsoft Office (Word/Excel/PowerPoint/Outlook) | Kernbanksysteme | Subsystems
- Weiterbildung Unternehmenssteuerung/-kultur | Vertrieb | Kundenbindung | Führung | Teamentwicklung
- Interessen Kapitalmarkt | Immobilien | Erneuerbare Energien | EMTB | Reisen | Kulinarik | Familie